



ÉDITION
COLMAR-SÉLESTAT CENTRE ALSACE

Le Périscopie

Le média des entreprises locales le-periscope.info

Vivez les Jeux Olympiques et
Paralympiques de Paris 2024
avec la Caisse d'Épargne
Grand Est Europe,
Partenaire Premium

Rendez-vous le 26 juin à Mulhouse et à Colmar



Caisse d'Épargne et de Prévoyance Grand Est Europe, Banque coopérative régie par les articles L512-85 et suivants du Code Monétaire et Financier, société anonyme à Directoire et Conseil d'Orientation et de Surveillance au capital de 681.876.700 euros - siège social à STRASBOURG (67100), 1, avenue du Rhin - 775 618 622 RCS STRASBOURG - immatriculée à l'ORIAS sous le n° 07 004 738 - Crédit photo: Gettyimages.

EDITO

Amour, gloire et authenticité

Dans un contexte où les défis économiques se succèdent, il est rafraîchissant de constater la vitalité et la passion qui animent les entrepreneurs du Centre-Alsace.

Fidèle à sa vocation et son engagement, le Périscopie continue de soutenir nos entreprises locales en mettant en lumière celles qui font battre notre cœur économique.

Rencontrons ces entrepreneurs, aux destins parfois sinueux, souvent heureux. Mais n'est-ce pas là la clé de leur réussite ? Amour et authenticité.

BS Focus se distingue par son approche unique dans le pilotage de drones. C'est en parcourant le monde que son dirigeant a su allier expertise humaine et passion sans bornes pour offrir un service unique en son genre.

De même, Flex Trott, spécialisé dans la réparation et la vente de trottinettes électriques, est porté par deux passionnés de mécanique et de mobilité urbaine, incarnant le conseil et l'accompagnement au service d'une communauté grandissante.

Vous découvrirez aussi Luthringer Wines qui fait rayonner notre fantastique production viticole alsacienne dans les plus belles adresses gastronomiques suisses.

Ou encore Iron Bodyfit à Colmar et Sélestat qui propose un concept innovant d'électro-myo-stimulation au service du mieux-être des sportifs, mais pas que !

Dans un tout autre registre, le dirigeant de Mynd7 met toute son expérience et sa formation de coach au service du développement des entreprises pour accompagner leurs dirigeants à surmonter les défis d'aujourd'hui et de demain.

Puis deux belles sagas familiales. Avec l'entreprise Traiteur Thomas qui incarne indéniablement la tradition culinaire locale, privilégiant les circuits courts et les produits de qualité. Et avec Distri Bouvi dans la Vallée de Munster qui régale nos hivers et nos étés de boissons gourmandes, perpétuant des recettes au secret bien gardé.

Enfin, Vit'admin illustre parfaitement le dynamisme et la résilience des entrepreneurs locaux. Après un parcours professionnel jalonné de rebondissements, la dirigeante a su transformer ses rêves en réalité en créant sa propre entreprise.

Ensemble, les histoires de ces entrepreneurs nous donnent encore de belles lignes à lire.

Mélanie Munch

La nouvelle vie d'Eglinsdoerfer à Colmar, avec Denis Herold et Erwan Dacquay

A deux pas de la Statue de la Liberté se trouve Eglinsdoerfer, entreprise spécialisée notamment dans les tuyaux, le transfert de fluides, la micro-irrigation ou encore dans certains services. Alors qu'elle a 137 ans, elle est plus que jamais dans l'air du temps sous l'impulsion du duo qui a repris la société en 2021.

Denis Herold et Erwan Dacquay se sont rencontrés en 2000 quand ils travaillaient chez Wärtsilä France à Mulhouse. Avant la crise du Covid, les deux hommes se sont retrouvés au sein de l'ARCA, chacun se dirigeant vers l'Accompagnement des Repreneurs et Cédants d'Activités à cause de leur envie de devenir chef d'entreprise. « En ayant fait carrière dans l'Industrie et en ayant eu des responsabilités managériales, on savait qu'on avait les compétences pour reprendre une entreprise » commence Denis Herold. Erwan Dacquay poursuit : « En s'associant, on pouvait viser plus gros, se positionner pour reprendre Eglinsdoerfer, une entreprise bien installée mais dans laquelle il y a beaucoup de choses à faire et qui présente un potentiel important ».

Cure de jouvence

Arrivé il y a 3 ans, le tandem a dû s'atteler à plusieurs chantiers. Pour développer l'entreprise, il était indispensable d'établir une nouvelle organisation managériale, « plus moderne » évoque le premier. « Il n'y avait aucune informatisation » continue le second, « les références, le stock et l'emplacement des produits sur site, la facturation, la communication, on a consacré beaucoup de temps à cette modernisation indispensable. » Les deux se rejoignent pour signaler l'évolution importante de la gamme de produits proposée au comptoir. « On s'est recentré sur notre clientèle pro avec une approche technique de notre équipe afin de pouvoir accompagner, conseiller les professionnels, répondre à leurs problématiques » expliquent-ils. Ces changements ont forcément pesé en leur faveur, récemment, lorsqu'ils ont obtenu le Prix Colmar Agglomération de la reprise d'entreprise.

Visite d'Eglinsdoerfer

Dans les locaux d'Eglinsdoerfer, nous avons le droit à une visite guidée. Nous passons d'abord



Erwan Dacquay et Denis Herold dans l'entrepôt d'Eglinsdoerfer.

dans l'espace ouvert aux particuliers où l'on trouve des pompes, des tuyaux d'arrosage, un atelier de maintenance pour les marques qui sont vendues dans le magasin. Le plus gros de l'activité est réservé à la clientèle professionnelle. Eglinsdoerfer vend beaucoup de matériel à des viticulteurs d'Alsace, des tuyaux de lavage à la chaude vapeur, nécessaire au processus brassicole. « On est référencé par les hôpitaux pour nos fournitures en silicone » notifie Denis Herold. Une autre activité phare de l'entreprise, amenée à se développer dans les mois à venir est la micro-irrigation. « Dans le secteur agricole, viticulteurs, maraîchers, arboriculteurs, pépiniéristes, nous avons des solutions innovantes pour optimiser l'irrigation des cultures

tout en préservant les ressources » explique-t-il. « On arrive à arroser juste une zone nécessaire, et pas tout le chemin, ça évite le gaspillage. On amène la bonne quantité d'eau, au bon moment et au bon endroit » promet le codirigeant. Eglinsdoerfer évolue, poursuit son développement, tout en conservant son âme qui peut se résumer avec son slogan : Que des solutions, depuis 1887.

Matthieu Frey

Eglinsdoerfer
Zone Industrielle Nord
7 Rue Curie, Colmar
03 89 23 05 75
e glinsdoerfer
eglsinsdoerfer.fr

Découvrez la gamme MG.



Pensez à covoiturer. #SeDéplacerMoinsPolluer.

Consommations électriques (min. max.): Gamme ZS EV (wh/km) WLTP: 173178 - Gamme MG5 (wh/km) WLTP: 175184 Gamme MG4 (wh/km) WLTP: 160170 Gamme MARVEL R (wh/km) WLTP: 194,1209 Consommation (cycle mixte WLTP) Gamme EHS: 1,8 l/100 km. Règlement 2018/1832. Valeurs susceptibles d'évolution. Plus d'informations sur le site www.mgmotor.fr



Essayez. Comparez. Vous choisirez MG.



CAR AVENUE

MG MOTOR CAR AVENUE COLMAR
11 rue J.M. Haussmann - 07 84 53 92 78

Vit'Admin Colmar entre dans Le Fief, avec Laëtitia Ménard

Après avoir été salariée pendant 27 ans, Laëtitia Ménard a franchi le pas de la création d'entreprise en 2019, ouvrant son cabinet de secrétariat externalisé à Colmar. Sa carrière passée a été marquée par les évolutions, les nouveautés. Son futur s'inscrit dans la même dynamique.



Laëtitia Ménard de Vit'Admin.

La nouveauté 2024 pour Laëtitia Ménard est sa participation au démarrage du Fief à Colmar. « C'est un coworking qui s'installe Rue du Ladhof. Je suis associée avec la Holding FIBA Colmar et Le Fief Saint-Louis pour lancer cet espace de location de bureaux en open space » dévoile la dirigeante. A la demi-journée, à la journée, au mois, de façon ponctuelle ou régulière, des entreprises peuvent louer l'endroit, avoir accès au bureau, à une salle de réunion, à internet et à de multiples services. « Tout locataire bénéficiera de l'expertise de Vit'Admin, avec des assistantes qui seront là-bas pour s'occuper de l'administration des sociétés » explique-t-elle.

« Un couteau suisse pour les clients »

Vit'Admin sera donc au Fief tout en poursuivant son activité de cabinet de secrétariat externalisé. Pour ses partenaires, pour les futures entreprises clientes, comme pour celles qui bénéficieront de ses services au coworking, Laëtitia Ménard se définit « comme une sorte de couteau suisse » et détaille ce qui compose son activité : « Dans les missions qui me sont les plus demandées, il y a la préparation comptable, de la facturation, le rapprochement bancaire pour transmission de TVA au comptable, de l'accompagnement digital ». L'experte de l'administration des sociétés répond aussi à des marchés publics pour ses clients. « Les entreprises qui font appel à Vit'Admin viennent d'horizons différents : bâtiment, assurance, immobilier, communication. Cela amène une diversification des tâches » explique-t-elle. « Être à mon compte, c'est aussi pouvoir intervenir en urgence pour une entreprise qui n'a pas la compétence en interne, pallier l'absence d'une assistante se retrouvant en arrêt ou aider des équipes débordées ».

Le parcours de Laëtitia Ménard

Vit'Admin fête ses 5 ans et a été lancée par une administratrice riche en expériences. Après des études dans le commerce, Laëtitia Ménard s'est rapidement orientée vers le secrétariat, a travaillé à la CCI du Maine-Et-Loire. Elle a ensuite eu l'opportunité d'aller à Paris. « J'y ai intégré Bouygues Télécom au moment où débutait l'explosion de la téléphonie mobile. J'ai évolué 6 fois en 7 ans. Je devais m'adapter en permanence » raconte celle qui s'est formée en management, en logistique. Elle a terminé assistante du Comité de Direction et se souvient : « je suis partie de là-bas pour une meilleure vie de famille. On voulait quitter la capitale ». La suite de son parcours passe par le bâtiment, l'accompagnement des demandeurs d'emploi, le tertiaire et plusieurs postes occupés en Alsace. « Après 27 ans de salariat, il était temps pour moi de concrétiser un rêve ancien, de franchir le pas de la création d'entreprise » se satisfait Laëtitia Ménard qui a pu gagner son indépendance tout en gardant son métier et en se lançant de nouveaux challenges.

Matthieu Frey

Vit'Admin

12 Place du Capitaine Dreyfus, Colmar
06 14 32 86 97
in menard-laëtitia
f Vit'admin
vit-admin.fr

Le Fief Colmar

162 Rue du Ladhof, Colmar
03 67 36 01 10
le-fief.com

Entretien, inspections techniques, prises de vues. Les drones de BS Focus avec Bruno Sanchez, à Colmar

En 2023, Bruno Sanchez a décidé de concrétiser un nouveau rêve et de boucler sa carrière avec une passion. Après avoir travaillé chez Toshiba et avoir passé 15 ans aux Pages Jaunes, amateur de pilotage de drone, il a créé son entreprise. BS Focus propose plusieurs applications grâce à cet appareil.

Commençons par les panneaux photovoltaïques. Pour maintenir leur meilleur rendement, ils doivent être nettoyés. « Il y a la saleté courante et puis il y a ces épisodes de vents, venus du Sahara qui déposent du sable rose orangé un peu partout. Ce sable se met sur les panneaux et en altèrent les performances » illustre Bruno Sanchez. Lors de l'intervention de nettoyage, il pilote un drone qui atteint en quelques secondes des zones difficiles d'accès. « La saleté, les feuilles, tous les débris sont enlevés à l'aide d'un outil dirigé à distance, quelle que soit la hauteur et l'étendue des panneaux » explique celui qui a passé le brevet de pilote professionnel délivré par la DGAC (Direction Générale de l'Aviation Civile). Il intervient notamment pour le compte de grandes surfaces qui ont équipé leurs parkings. « BS Focus est aussi spécialisé dans les interventions régulières chez les agriculteurs qui ont beaucoup de panneaux, sur des granges, qui ont fait de gros investissements et qui ont besoin d'un rendement optimal en permanence ».

Les bâtiments vus du ciel

Selon Bruno Sanchez, « il est avantageux de faire appel à nous car le drone peut aller en hauteur et dans des endroits difficiles d'accès sans avoir

besoin de poser un échafaudage ». Cela vaut pour les panneaux photovoltaïques mais aussi pour le nettoyage des façades. « On s'est occupé de l'entretien de celles du musée Electropolis à Mulhouse avec une machine spécialement conçue pour les toits et façades » détaille l'entrepreneur. Il utilise aussi ses aéronefs télécommandés pour faire de l'inspection technique d'usines, il peut – grâce à la photogrammétrie – mesurer les carrières, en calculer l'extraction grâce aux images vues du ciel... Enfin, il travaille avec les particuliers, « qui font appel à nous pour le démaillage de toitures. On opère de façon douce, avec des produits rémanents ce qui protège les tuiles contrairement à l'utilisation de nettoyeurs haute pression » explique-t-il.

L'humain et la passion au cœur du projet

Plusieurs facteurs ont favorisé l'envie entrepreneuriale de Bruno Sanchez. Il a été amené à piloter des drones lors de ses nombreux voyages, pour faire des photos. « Tout est beau et inattendu, vu d'en haut » sourit-il. Inde, Brésil, Australie, Gabon, Norvège... Il postait ses plus beaux clichés sur les réseaux sociaux. Aujourd'hui, il peut prendre de la hauteur pour des restaurants, des auberges, des parcours de golf, qui préparent leur communi-



Bruno Sanchez avec un drone de BS Focus.

tion visuelle. BS Focus est l'homologue colmarien d'une société mulhousienne. « SC Focus est dirigée par Stéphane Cholet. Je l'ai rencontré il y a plus de 20 ans que je travaillais chez Toshiba et lui, dans une filiale. On s'est lié d'amitié. L'an dernier, je me suis appuyé sur son expérience pour me lancer et aujourd'hui, nous nous développons ensemble » confie le chef d'entreprise, heureux de pouvoir vivre intensément quelques années

professionnelles avant de transmettre sa société.

Matthieu Frey

BS Focus

1 Rue Jean-Jacques Rousseau, Colmar
07 66 07 53 62
in BS Focus Colmar
f BS Focus Colmar
bsfocus-colmar.fr



Les vins d'Alsace partent en conquête, avec **Maxime Luthringer**, de **Luthringer Wines**

Wintzfeldenois d'origine, Maxime Luthringer est naturellement un passionné de vins et spiritueux. Riche de plusieurs cultures, de voyages réguliers comme à Genève où il a travaillé dans une agence de communication à la fin de ses études, il a décidé de se lancer dans l'image de marque et la vente de vins pour des domaines de la région.

Le rendez-vous est fixé à Soultzmatt. Maxime Luthringer nous reçoit au domaine Paul Kubler, un de ses tout premier client. « Philippe Kubler est un exemple représentatif de la nouvelle génération de vignerons alsaciens. A l'inverse des précédentes, les professionnels d'aujourd'hui ont beaucoup voyagé. Ils ont découvert d'autres cultures, connaissent mieux le bois qui a une importance primordiale dans le vin » affirme-t-il avant de poursuivre : « Cette génération est plus sensible à la protection de l'environnement, au développement des cultures biologiques ou biodynamiques ». Les vins de chez Kubler font partie des premières palettes que sa société a vendu à un groupement de clients professionnels helvètes.

L'Alsace : grande région de pinots noirs

Celui qui devient progressivement le Monsieur Vins d'Alsace en Suisse explique sa relation avec ses clients. « Je m'occupe de la vente de leurs bouteilles à de grands restaurants, à des hôtels, des cavistes, ici en Alsace, mais surtout en Suisse et pourquoi par ailleurs, à l'avenir ». Maxime Luthringer a un message à faire passer à l'export : « L'Alsace est une future grande région mondiale de pinots noirs » promet-il. « Ici, on en est à l'émergence de ce cépage. Le domaine Kubler récolte le

raisin sur la parcelle du Weingarten. Ce vin vieillit dans de petites barriques, ce qui limite la puissance du bois pour ne pas supplanter le fruit » détaille le dirigeant, fier que ses vins rouges aient convaincu le célèbre Mandarin Oriental Hôtel, à Genève. « On a commencé à vendre du Pinot Noir d'Alsace en Bourgogne, ce qui aurait été inconcevable il y a quelques années. Avec le réchauffement climatique et les compétences de la génération actuelle, on n'est qu'au début de l'aventure du Pinot Noir d'Alsace » prévoit-il.

La route des vins de Maxime Luthringer

Une prévision qui a de quoi réjouir cet amateur de vins rouges. Il affectionne tout particulièrement ceux de la vallée du Rhône. Il s'est spécialisé dans le Châteauneuf-du-Pape, lors de week-end répétés, là-bas, au milieu des années 2010. Les séjours, les lieux où il est passé ont une importance pour le directeur. « J'ai appris mon vrai métier au contact de mes clients suisses à la fin de mes études dans le marketing. A eux, ainsi qu'à mes camarades de promotion, je leur ramènerais des bouteilles, c'est comme ça que j'ai commencé à vendre des vins d'Alsace » explique-t-il. Là, il s'agissait de vins blancs, des produits qu'il exporte aujourd'hui en Suisse comme des



Maxime Luthringer dans la cave du domaine Paul Kubler à Soultzmatt.

Matthieu Frey

Riesling, des Sylvaners... « Et puis, l'Alsace offre les meilleurs grands vins liquoreux du monde » certifie Maxime Luthringer. « Les liquoreux savent traverser le temps. Il faut les laisser vieillir 10 ans pour qu'ils perdent leur excès de sucre et expriment le meilleur d'eux-mêmes ». C'est donc de façon légèrement sucrée mais surtout très fruitée que s'achève notre rencontre vinique.

Luthringer Wines
15 Rue de la Montagne, Mulhouse
07 78 26 84 35
 Luthringer Wines
 Luthringer Wines



Prenez rendez-vous pour un bilan Epargne

Ophélie, Gestionnaire de Clientèle à l'agence de Brumath

Depuis plus de 200 ans, l'épargne est dans notre ADN.

Rencontrez Ophélie ou l'un de nos 1 500 experts Epargne, à l'écoute de vos projets.



CAISSE D'ÉPARGNE
Grand Est Europe
Vous être utile.

La recherche de performance peut vous exposer à un risque de perte en capital. Parlez-en à votre conseiller.

Communication à caractère publicitaire et sans valeur contractuelle.

Caisse d'Épargne et de Prévoyance Grand Est Europe, Banque coopérative régie par les articles L.512-85 et suivants du Code Monétaire et Financier, société anonyme à Directoire et Conseil d'Orientation et de Surveillance au capital de 681.876.700 euros - siège social à STRASBOURG (67100), 1, avenue du Rhin - 775 618 622 RCS STRASBOURG - immatriculée à l'ORIAS sous le n° 07 004 738 - Crédit photo : © Simon Krawies • 10/2023

Flex Trott Ingersheim, Guillaume Beurrier et Joël Stadelmeier au service du bon fonctionnement de vos trottinettes

Flex Trott est le fruit d'une somme de passions. Les passions conjuguées de Guillaume Beurrier et Joël Stadelmeier pour la mécanique et la trottinette. Cet atelier de réparation basé à Ingersheim a ouvert ses portes en avril 2023.



Passion, curiosité, rigueur, sérieux et système D, font le charme de Flex Trott, cette entreprise basée à Ingersheim, fondée par Guillaume Beurrier et son mécanicien et beau frère Joël Stadelmeier.

Il était loin d'imaginer un jour se déplacer en trottinette, encore moins de créer son activité autour de ce mode de déplacement à deux roues... « Lorsque j'ai vu Joël, mon mécanicien sur sa trottinette, je l'ai trouvé ridicule », se souvient Guillaume Beurrier.

« J'ai fini par essayer pendant une semaine, je l'utilisais pour me rendre sur Colmar matin et soir. » Le charme a été immédiat. La trottinette a séduit Guillaume Beurrier. « Je me suis dit qu'il y avait quelque chose à faire! »

Réparations et modifications

Ce "quelque chose à faire", c'est Flex Trott, un atelier de réparation mais aussi de customisation de trottinette. Un atelier qu'il installe dans un studio, à domicile, et dans lequel il investit toutes ses économies. Il s'associe à Joël, son mécanicien. Le duo est capable de réparer, mais aussi de modifier les trottinettes. « On nous demande de rajouter des lumières pour les personnes qui rentrent du travail de nuit. Nous changeons aussi bien les roues que les moteurs cassés », explique Guillaume Beurrier. « Nous sommes capables de faire beaucoup de choses. » Certaines réparations demandent en revanche du temps : « il n'existe pas de plan, ni de schéma, en ce qui concerne les trottinettes. Lorsque les câbles sont coupés ou mélangés, nous devons repartir de zéro. Mais lorsque nous ne sommes pas capables de répondre à la panne, nous le disons aussi. »

Un service au plus proche des gens

Leur expertise se développe au fil des trottinettes. « C'est un monde tout nouveau. Il y a plein de choses à apprendre et c'est beaucoup de système D. » Une société flexible et proche de ses clients. « Nous allons chercher les trottinettes, elles passent par notre atelier et nous les ramenons à leur propriétaire. » Un service gratuit dans un rayon de 10km autour d'Ingersheim, payant à hauteur de 5€ au-delà.

Un conseil et un accompagnement dans l'achat de ses occasions

L'aventure démarre avec un client, puis deux, puis trois... Le bouche à oreille a fait le reste. « Notre motivation, c'est de pouvoir rendre service aux gens

et c'est bien comme ça que je veux être », souligne Guillaume Beurrier. C'est dans cet esprit-là qu'il propose également un service payant de conseil pour tout achat d'occasion. « Il est très facile de nettoyer une trottinette et dire qu'elle est quasiment neuve. Il existe même des moyens très simples pour remettre un compteur à zéro. Moi, je viens avec mes outils, ce qui me permet de tout vérifier, que ce soit la batterie ou les câbles d'alimentation, par exemple. »

« J'ai besoin d'être à l'atelier »

Guillaume Beurrier n'en n'est pas à sa première entreprise. Il a eu plusieurs vies professionnelles. Il est passé un temps par l'immobilier, il a également exercé en tant que consultant patrimonial, avant de revendre sa clientèle. Il a aussi grandi dans la mécanique industrielle, d'opérateur à chef d'équipe pour de grandes sociétés. « Je suis autodidacte, j'aime apprendre par moi-même et cela me permet de me remettre sans cesse en question. » Ambulancier le jour, il répare et customise les trottinettes les soirs et week-ends. « C'est comme un bébé. J'ai besoin d'être à l'atelier. J'y suis depuis le début, même lorsque nous n'avions aucun client. » Pour Joël, son directeur, l'équation est simple : « j'aime tout ce qui a deux roues, sauf le vélo, parce que cela manque de moteur », sourit-il. Si le binôme atteint ses objectifs, alors il devrait même se lancer en compétition.

Emilie Jafrate

Flex Trott
4B, rue du Quai, Ingersheim
06 10 15 90 23
Flex Trott
flextrott.fr

Working Spirit
INTÉRIM • CDD • CDI

AU TRAVAIL COMME DANS LA VIE,
ON RÉCOLTE CE QU'ON S'AIME !

Un collaborateur heureux donne de la performance à une entreprise. Et ça chez Working Spirit, nous l'avons bien compris. Que vous soyez candidats ou recruteurs, nous mettons tout en œuvre pour que les missions à nos côtés deviennent des expériences uniques. Des services dédiés qui facilitent la vie des candidats et des entreprises, accompagnent dans la bienveillance et la durée. Le monde du travail a changé, rejoignez-nous pour le faire évoluer.

MULHOUSE | COLMAR | HÉSINGUE | BELFORT

Pour en savoir plus sur notre programme d'accompagnement et l'agence la plus proche de chez vous

WORKING-SPIRIT.FR

MAISON THOMAS
TRAITEUR | ÉVÉNEMENTS | BOUTIQUE
DEPUIS 1987

www.traiteur-thomas.com

Vous désirez communiquer dans

Le Périscopie
Le média des entreprises locales

sous forme d'annonce publicitaire ?

Contactez notre service commercial
au 06 26 52 40 56

Vin chaud et Elsass Sangria, les boissons gourmandes ancestrales de **la famille Jacquat** concoctées par **Distri Bouvi** à Wallbach

Qui ne connaît pas le vin chaud de Bouvi dans la Vallée de Munster? Pour perpétuer la recette secrète de son grand père, Julien Jacquat, son petit fils, a décidé de la mettre en bouteille. Vin chaud l'hiver, ce jeune entrepreneur propose de l'Elsass Sangria le reste de l'année.

Ce vin chaud directement concocté et servi par son grand-père, Julien Jacquat n'a pas eu la chance d'y goûter. Mais il en a souvent entendu parler. « La tradition voulait que toute la famille passe boire un vin chaud avec lui le 24 décembre au soir, peu importe l'heure. Chacun fêtait de son côté avant de retrouver mon grand père », explique Julien. Certains passaient à 23h, d'autres à minuit... Pour les plus fêtards, cela pouvait même durer jusqu'à 7h le matin. »

L'incontournable de fin d'année

Cette recette de vin chaud - toujours encore tenue secrète - est sortie de la sphère familiale dans les années 90. Elle se déguste chaque fin d'année au marché de Noël de Munster. Une tradition incontournable qui s'est brutalement arrêtée avec l'arrivée du Covid. « Nous avions des demandes de partout, » se souvient Julien Jacquat. « Et une nuit, mon père a rêvé qu'il mettait le vin chaud en bouteille. » Un rêve devenu réalité dès le lendemain.

Reconversion en construction

Quelques agréments et licences plus tard naît officiellement Distri Bouvi, un 1er mai 2021. Une société dirigée par Gérard Jacquat - commercial viticole en parallèle de sa casquette de chef d'entreprise - et son fils, Julien, footballeur professionnel aux SR Colmar. « Je m'entraîne le

matin et je prospecte l'après-midi », sourit le jeune homme. Avec un papa commercial, ce dernier a été biberonné au commerce. Distri Bouvi représente aujourd'hui sa carte reconversion. « J'en ai encore pour cinq, six ans dans le football. Mais ce n'est pas éternel. Et puis j'aime l'humain, j'aime discuter avec les gens, partager. » Et le vin chaud reste une tradition ancrée aussi bien dans ses habitudes que dans son coeur. « Chez nous, c'est une affaire de famille! Ma grand-mère nous concocte même un cake au vin chaud », précise d'ailleurs le jeune homme.

Dans les supermarchés, les bars, les restaurants et les associations

Ce vin chaud entre dans les supermarchés tous les ans début novembre, jusqu'à début février. Une boisson gourmande saisonnière distribuée par une trentaine de restaurants dans la région et une vingtaine de supermarchés. « Nous approvisionnons nous-même nos points de vente. Nous mettons en rayons et nous faisons le réasort. Nous sommes également présents dans des petites boutiques, comme Côté Paysan à Munster. » Le duo père/fils a également mis au point un format cubi de 3, 5 ou 10 litres, à destination des associations et des restaurants. Et le vin chaud façon Distri Bouvi ne cesse d'accroître sa notoriété. 8 à 10 000 litres de vin chaud ont été écoulés cette année contre 5 à 6 000 l'année



À travers Distri Bouvi, Julien et Gérard Jacquat partagent les traditions ancestrales version vin chaud l'hiver, sangria dès le retour des beaux jours. DR

passée. De Burnhaupt le Haut à Geispolsheim en passant par Colmar, ce vin chaud fait de plus en plus d'adeptes en Alsace.

L'Elsass Sangria pour les beaux jours

Avec l'arrivée des beaux jours, le vin chaud fait place nette à l'Elsass Sangria. « Nous avons remixé notre recette de vin chaud aux saveurs

d'été. » Ce qui fait le charme aussi, de ces deux recettes, ce sont ses matières premières. Le vin rouge est alsacien et les fruits qui viennent le sublimer viennent de la vallée de Munster.

Emilie Jafrate

Distri Bouvi
5, rue Saint Sébastien, Wallbach
06 47 38 57 86
f Distri Bouvi

OLRY CLOISONS

- Pose de cloisons
- Travaux de plâtrerie
- Isolation phonique
- Faux-plafond
- Menuiserie intérieure

OLRY CLOISONS
5 Chemin du Heilgass, 68230 Turckheim
www.olry-cloisons.fr - 03 89 30 29 70

Kia Sportage.
Hybride. Hybride Rechargeable. Essence. Diesel.

Drive my KIA PRO
LES ESSAIS EN ENTREPRISE BY CAR AVENUE
drivemykiapro-caravenue.fr

Un projet d'entreprise ?
Contactez Océane STEIN
Conseillère Kia Entreprise
oceane.stein@caravenue.com
07 57 41 35 56

KIA Entreprise

CAR AVENUE KIA | COLMAR - CAR AVENUE
11 rue J.M. Haussmann - Colmar

Consommations mixtes du Kia Sportage : en cours d'homologation.

*Garantie 7 ans ou 150 000 km (1^{er} des deux termes échu) valable pour tous les modèles Kia en France métropolitaine et Corse (hors DOM-TOM) et dans tous les Etats membres de l'UE ainsi qu'en Norvège, Suisse, Islande, Gibraltar, Monaco et Andorre, sous réserve du respect du plan d'entretien défini par le constructeur et présenté dans le manuel utilisateur. (1) Movement that inspires. Du mouvement vient l'inspiration. Modèle présenté : Kia Sportage Hybride Rechargeable GT-line Premium 1.6 T-GDI 252ch BVA6 4x4 avec option peinture nacré.

Pour les trajets courts, privilégiez la marche ou le vélo. #SeDéplacerMoinsPolluer.

Traiteur Thomas Eguisheim, du fait maison de saison, frais, bon et beau, à destination des événements d'entreprise

Traiteur Thomas ravit les papilles depuis 1987. Une histoire de famille qui n'a cessé de se développer au fil des saisons avec, pour fil rouge, un savoir-faire artisanal qui se transmet de génération en génération.

Chez les Thomas, les métiers de bouche sont une affaire de famille. Si Daniel et Elisabeth ont assis leur réputation sur leur boucherie installée au cœur de Colmar, la génération d'avant tenait déjà un restaurant. Bertrand Thomas arrive dans l'aventure en 2000. « *C'était pour donner un coup de main à mes parents mais je n'en suis plus reparti* », sourit-il. Il a d'ailleurs apporté sa touche à l'aventure familiale en développant la partie traiteur, dès son arrivée.

« Nous sommes restés des artisans »

2007 marque un autre tournant dans cette aventure en famille, avec son installation à Ingersheim. Des nouveaux locaux dans lesquels sont installés plusieurs cuisines - chaude, froide - ainsi qu'un atelier à pâtisseries. Traiteur Thomas est aujourd'hui fort de 27 salariés. « *Nous sommes restés des artisans, et nous y tenons* », souligne le gérant. « *Nous travaillons avec des produits frais, de saison, et en circuit le plus court possible.* » Traiteur Thomas, ce sont aussi des ambiances : champêtre, braser pour davantage de convivialité, aussi bien qu'une atmosphère plus guindée.

Des pièces apéritives différentes par leurs couleurs et leurs saveurs

Comme dans la mode, Traiteur Thomas, élabore deux collections par an : automne/hiver et printemps/été. « *Avec quelques changements tous*

les trois mois », précise encore Bertrand Thomas. « *Nos responsables de cuisine font goûter à leurs collègues.* » La maison est connue pour ses pièces apéritives, ses couleurs vives et ses goûts surprenants. Décembre reste le mois le plus important. Il est rythmé par les fêtes de Noël des entreprises, des CE aussi. L'autre période phare va de mai à juin avec les portes ouvertes, les anniversaires, aussi bien que les séminaires.

Au cœur des événements d'entreprise

Ses équipes interviennent de Sélestat à Mulhouse pour tous ces événements qui rythment la vie des entreprises. Des événements d'une centaine de personnes jusqu'à 2000 convives. Le respect du timing reste l'atout majeur de cette société familiale. « *Nous répondons au cahier des charges de notre client. Il arrive que le planning soit serré avec, par exemple, un directeur qui ne peut rester que deux heures... Nous avons par exemple servi 450 convives en sept minutes.* » Bertrand Thomas et ses équipes savent également s'adapter aux demandes en sortant des sentiers battus. « *Nous sommes capables de répondre à une cuisine thématique, aussi bien qu'à la réalisation d'un buffet éco-responsable.* » Traiteur Thomas se positionne ainsi comme un véritable partenaire. « *Nous sommes impliqués et nous pouvons personnaliser* » souligne d'ailleurs le gérant.



Bertrand Thomas a intégré l'aventure familiale en 2000. Il a développé la partie traiteur de l'entreprise créée par ses parents.

Dans des lieux d'exception

Voilà 24 ans que Bertrand Thomas évolue dans ce métier de traiteur. Un métier dont il a suivi les évolutions. « *Aujourd'hui, nous faisons du clé en main. Nos techniques aussi ont évolué avec des cuissons basse température qui rendent les viandes plus savoureuses et transportables.* » Ce qu'apprécie tout particulièrement aussi le gérant, ce sont ces lieux exceptionnels - à l'instar du Musée Unterlinden à Colmar, la Cité du Train et le Musée National de l'automobile à Mulhouse pour n'en citer que quelques uns - dans lesquels lui et ses équipes s'installent le temps de quelques heures. Une parenthèse enchantée. « *Nous avons assuré*

une inauguration de hangar. Le lendemain, nous étions partis et le parc machine s'était installé à notre place. » Traiteur Thomas est également l'un des deux seuls traiteurs à officier au Domaine du Hirtz. Un métier qu'affectionne tout particulièrement le gérant parce qu'il « *donne le sourire aux gens* ».

Emilie Jafrate

Traiteur Thomas

3 rue du Premier R.é.c, Eguisheim
03 89 24 57 84

f Maison Thomas
traiteur-thomas.com

UNE VISION UNIQUE

TRAVAUX PUBLICS - TERRASSEMENT - VOIRIE DÉMOLITION - DÉSAMIANTAGE - DÉCONSTRUCTION

alter-tp.eu

in **f**

gaial-dd.eu

in **f**

Des entreprises membres de **zénith** UNION D'ENTREPRISES



Iron Bodyfit Colmar et Sélestat, l'électro-myo-stimulation au service du mieux-être

Le sport est une philosophie de vie pour les Mazzuchetti. Avec leurs studios Iron Bodyfit, Célia et Julien proposent un concept innovant pour toutes les personnes désireuses de se sentir mieux dans leur peau. Une session de 25 minutes équivaut à quatre heures en salle.

Il n'y a pas de hasard, que des rencontres... Et c'est une rencontre qui a fait basculer la vie professionnelle de Célia et Julien Mazzuchetti. Un séminaire de pharmacie (le premier métier de Célia, ndlr) en Guadeloupe, à bord d'un catamaran plus tard, et le projet Iron Bodyfit était semé. « Nous cherchions à ouvrir quelque chose dans le sport qui ne soit pas une salle », explique le couple.

Un programme pour chaque objectif

À leur retour en Alsace, ils testent le concept à Geispolsheim, dont le studio venait tout juste d'ouvrir. Iron Bodyfit, c'est un principe d'électro-myo-stimulation. 25 minutes de contractions musculaires et de programmes adaptés à chaque objectif, qu'il soit équilibre musculaire, perte de poids ou tout simplement l'entretien de sa santé, équivalentes à 4h de sport. Un concept pour lequel Julien émettait alors quelques réserves... « Je pratiquais le Krav Maga à raison de quatre à cinq séances par semaine », se souvient Julien. « Deux jours après la séance, je ne parvenais même plus à m'asseoir ! » Il ne lui en fallait pas plus pour le convaincre.

Colmar d'abord, Sélestat ensuite

Tout est alors allé très vite. Le créateur du concept, basé à Avignon dans le Sud de la France entre en contact avec les potentiels nouveaux gérants. « À l'époque, la franchise était toute petite », se souvient Julien. « Le directeur nous a appelés

dans la foulée pour tout nous expliquer. » Le projet était d'ouvrir à Sélestat d'abord. C'est finalement le studio colmarien qui s'installe le premier. On est alors en octobre 2019. Le studio sélestadien ouvre deux ans plus tard, après l'épisode Covid. Un épisode pendant lequel les Mazzuchetti font front ensemble, au quotidien, depuis Colmar.

Deux studios, quatre coaches et deux gérants

Chaque moitié du couple Mazzuchetti gère aujourd'hui son studio avec deux coaches chacun. Emilie et Romuald à Colmar, Célia aux manettes, Carolina et Vanessa à Sélestat, supervisées par Julien. Une équipe de six personnes désormais bien en place et qu'il a fallu reconstituer post-Covid. La franchise - forte de 103 studios en France, 142 avec les studios installés à l'étranger - leur offre de nombreux avantages, à l'instar d'une formation continue sur la technologie Miha Bodytec en constante évolution.

Des mamans débordées aux chefs d'entreprise overbookés en passant par les retraités

Chaque studio compte 180 abonnés. 80% sont des femmes, 20% des hommes. « Lorsqu'ils viennent essayer pour faire plaisir à leurs compagnes bien souvent, les préjugés tombent », s'amuse Célia. « Il ne faut pas oublier que les machines ont été créées en Allemagne pour des sportifs professionnels ! », complète Julien. Que



Célia et Julien Mazzuchetti rêvaient de créer leur propre entreprise dans le sport. Ils s'épanouissent aujourd'hui pleinement au cœur de leurs studios Iron Bodyfit à Colmar et Sélestat.

ce soit à Colmar ou à Sélestat, pas de profil type. Les adhérents peuvent aussi bien être des marathoniens en préparation que des mamans n'ayant pas le temps de s'offrir trois séances d'une heure par semaine en salle de sport, jusqu'aux retraités en quête de mieux-être, sans oublier les chefs d'entreprises qui n'ont guère plus de temps que les mamans overbookées. Ici, pas de place pour les complexes. Chaque coach prête une attention particulière à ses adhérents. Les champions du Monde de danse latine sont même venus compléter leur préparation au sein du studio colmarien.

Un doyen de 82 ans

Cette proximité confère chaleur et convivialité à chaque studio. Des liens se créent naturellement. « Certains de nos adhérents sont devenus amis, à force de se côtoyer sur le même créneau. Notre doyen est à Sélestat. Il a 82 ans et il a eu un accident de parachute, plus jeune. Eh bien nous adaptons ses séances à ses pathologies. » Si chaque

gérant insufflé sa propre énergie dans son studio, la franchise ne cesse d'évoluer. La dernière innovation est l'arrivée d'un expert en nutrition. « Il assure un suivi sur trois mois à nos adhérents. Cela leur permet de disposer de tous les outils pour devenir autonomes à l'issue de ces trois mois et les résultats sont là, avec des pertes de poids impressionnantes ! »

Emilie Jafrate

Iron Bodyfit Colmar

17, rue André Kiener, Colmar
03 89 23 39 58

Iron Bodyfit Colmar - France

Iron Bodyfit Sélestat

36, Route de Bergheim, Sélestat
06 70 48 86 46

Iron Bodyfit Sélestat - France

ironbodyfit.com



INFORMATIQUE | TÉLÉCOM | SÉCURITÉ

LA RÉACTIVITÉ ET LA PROXIMITÉ D'UN PARTENAIRE, LA FORCE D'UN GROUPE

12 A Rue de Mulhouse - HORBOURG-WIHR - ☎ 03 67 34 15 85

saminformatique.com

Mynd7 Coaching, le développement personnel des dirigeants pour faire grandir les entreprises

Le coaching, Dominique Boesch l'a lui même utilisé dans sa première vie professionnelle. En 2022, cet ancien dirigeant passe de l'autre côté. Avec Mynd7 Coaching, il accompagne aujourd'hui les dirigeants dans leurs problématiques, qu'elles soient liées à un blocage aussi bien qu'à une évolution positive.

Sa première vie professionnelle au cœur du secteur automobile est ponctuée de voyages à l'étranger. Pendant trente ans, Dominique Boesch s'imprègne de nouvelles cultures, de différentes façons de travailler... Trente années pendant lesquelles aussi, il occupe des postes « pas toujours simples ». C'est par le coaching qu'il parvient à résoudre ses problématiques. « Comme la plupart de chefs d'entreprises, je manquais de conseils. Pour moi, le coaching a été un outil aussi bien pour trouver des solutions que pour gagner en sérénité dans l'action. »

De l'écoute et de la compréhension

Après sa dernière mission, en 2022, Dominique Boesch décide de rentrer en Alsace avec un nouveau départ professionnel à la clé. « J'avais envie de partager ce que l'on m'avait donné », explique-t-il. Dominique Boesch suit alors une formation de coach à l'institut de Genève, avant de lancer Mynd7 Coaching. À son tour aujourd'hui d'accompagner les dirigeants dans leurs problématiques. Un métier qui demande de l'écoute. De l'écoute et de la compréhension. « Je me limite à l'écoute. C'est au coaché de passer à l'action. Je ne suis qu'un facilitateur », explique Dominique Boesch.

De la problématique aux actions concrètes

S'améliorer dans son travail, changer de posture, relever de nouveaux challenges, trouver un équilibre entre sa vie professionnelle et personnelle... Autant de problématiques que peut accompagner Dominique Boesch. Mais poser sa problématique prend souvent du temps. La première étape est de la synthétiser. « Le choix des mots et la formulation de phrases va me donner des indices sur les croyances, les blocages et la façon dont mon interlocuteur se conditionne et se limite lui-même. » La problématique établie, il faut ensuite se projeter dans la solution idéale puis dans sa concrétisation, pas à pas. « Pour arriver à dire non par exemple, on teste un nouveau comportement sur une semaine et on fait le point sur ce qui s'est bien passé, à quel moment et à contrario ce qui a été le plus compliqué. » Le coaché reprend ainsi les choses en mains à travers ses actions. Un travail individuel, collectif aussi, à destination des PME jusqu'à 20 personnes.

Adapter son comportement à son état d'esprit

Le coaching peut également être associé à un évé-



Après trente années passées à créer, transformer et consolider des sociétés du secteur automobile, Dominique Boesch a opéré un virage à 360 degrés en créant sa société de coaching, Mynd7 Coaching .DR.

nement positif comme le doublement de la taille d'un service, par exemple. « Je peux être coaché pour devenir un nouveau manager dans ce nouveau service de 12 personnes », glisse Dominique Boesch. L'exercice sera alors de projeter le manager au cœur de ce service en croissance. « Ensemble, nous allons définir ce qui, selon lui, fonctionne dans cette équipe et la façon dont il doit se comporter. Nous trouvons des simulations pour accorder son comportement avec son état d'esprit. »

« Apprécier le changement à chaque point de vue »

Dominique Boesch a lui même vécu toutes ces étapes. Directeur commercial, il a passé trente ans à créer, transformer et consolider des sociétés sur

des marchés aux marques peu connues. « Pour moi, une entreprise est une très belle montagne à gravir. L'ascension est parfois périlleuse, mais elle est facilitée par le sherpa. Un alpiniste en devenir est toujours accompagné d'un guide. Le tout est de parvenir à apprécier le changement à chaque point de vue. » Et Dominique Boesch met toute son expérience et sa formation de coach au service du développement des entreprises.

Emilie Jafrate

Mynd7 Coaching
07 62 68 34 65
contact@mynd7-coaching.com
mynd7-coaching.com

Préventica

Pour un monde [du travail] meilleur

SANTÉ, SÉCURITÉ ET QUALITÉ DE VIE AU TRAVAIL

RENDEZ-VOUS À

STRASBOURG

18 > 20 Juin

INSCRIVEZ-VOUS DÈS MAINTENANT | Code invitation : **SM4**

Toute l'année en ligne ! WEBINARS | MAGAZINE | ANNUAIRE | PODCASTS | INTERVIEWS...