

" La Sécurité Routière,
un Devoir en privé
et en entreprise "

En partenariat avec
la Sous-Préfecture
d'Altkirch



invitent les usagers de la route
privés et professionnels

DIMANCHE 28 SEPTEMBRE 2014
Quartier Plessier - Altkirch de 10h à 18h

Détail de la journée à l'intérieur du journal

Le Sundgoscope

Le journal des entreprises locales

N°3 Sept. 2014

EDITO

La préférence locale

Le message principal du Sundgoscope, c'est : découvrons les entreprises locales, leurs compétences et leurs atouts, et travaillons la plus possible ensemble. Pourquoi ? Parce que notre voisin vit dans la même région que nous, et ses employés aussi. Travailler ensemble, c'est travailler avec les gens d'ici, pour qu'ils conservent leur travail et y développent leur savoir-faire. Ensuite, parce que les entreprises locales, même si les marchés sont parfois lointains, sont le meilleur rempart contre la crise et la mondialisation. Pourquoi chercher à 500, voire à 5000 km des ressources qu'on a souvent près de chez soi ? Parce qu'elles sont souvent moins chères, me direz-vous. Mais aussi, souvent, parce qu'on les méconnaît... Le Sundgoscope est justement là pour favoriser la rencontre... et la découverte.

Béatrice Fauroux
Rédactrice en chef

Sommaire

- Page 1** Menuiserie Dattler
- Page 2** Menuiserie Schmerber
AJM Agencements
- Page 3** Pol'Etamine
Au Big Truck
- Page 4** Producteurs d'Alsace
 - Véronique Werner
 - Apiculteur Riche
 - Pisciculture Kohler
- Page 5** Altkirch Construction
- Page 6** Daniel Beaujon Ingénierie
Cocental
- Page 7** Communauté de Communes
d'Altkirch
 - Pôle Emploi Altkirch
 - Matinée de l'alternance
 - BGE Alsace
 - Comment et pourquoi créer son réseau professionnel
 - Un consultant expert dans votre entreprise ?
- Page 8** Retour sur l'Apériscopes



Dossier

Dans un monde où les produits à base de bois ne sont plus en bois, et où le moindre meuble est formaté pour le plus grand nombre, nous avons voulu partir à la recherche d'artisans qui proposent un travail sur mesure, dans des bois sélectionnés, le tout avec une vraie passion du métier. Malgré la crise, ils tiennent bon et fabriquent des produits durables, bien finis et surtout au goût de leur clientèle.

Menuiserie Dattler, l'expérience et la finesse du bois

Menuisier-ébéniste et créateur, Rémy Dattler a repris la menuiserie de son oncle Albert Dattler, créée en 1951. Fort de son expérience, le chef d'entreprise met tout en œuvre pour produire des produits de qualité et durable. Immersion dans l'univers du bois.

Installée à Feldbach, la menuiserie est composée de 9 personnes (menuisiers-ébénistes et apprentis). Le service administratif est géré par Rémy Dattler lui-même depuis 2000. Il définit son métier comme suit : « le menuisier aménage des fermetures en bois, l'ébéniste, quant à lui, travaille plus dans les détails et peut parfois toucher au métier d'art ». Dattler réalise des aménagements intérieurs tels que des banquettes sur mesure, des escaliers et effectue la restauration d'anciennes boiseries, telles que des portes d'églises, comme à Zillisheim ou Blotzheim entre autres.

Menuiserie Dattler : pour un produit durable et de qualité

La menuiserie propose différents aménagements intérieurs et extérieurs tels que des portes d'entrées, des escaliers, des placards en tout genre, des rampes de balcons et même des petits ponts. Le mobilier fait également partie de l'offre, aussi bien en traditionnel qu'en contemporain. La famille Dattler propose aussi des charpentes et ossatures en bois confectionnées par Serge Dattler, le frère, dans le cadre de son entreprise Charpentes Dattler, le créateur de maisons bois.

La production est 100 % locale puisque tous les bois sont issus de la région tels que le chêne,



Rémy Dattler

le hêtre, le frêne, le sapin, le merisier. « Notre objectif est de construire du matériel durable. J'estime que nous sommes dans une démarche écologique différente de celle d'Ikea par exemple qui pousse à la surconsommation de produits. Nous produisons en local avec un minimum de frais de transport : pourquoi chercher ailleurs lorsque nous bénéficions d'arbres nobles afin de garantir un produit de qualité et durable ? », explique Rémy Dattler, qui défend aussi l'Alsace, le savoir-faire régional et la noblesse du bois.

Le process de production allié à une technologie de pointe

Forte de son expertise, la menuiserie s'est mise à jour en matière de technologie puisqu'elle dispose d'une machine à commande numérique (CN) avec un logiciel de programmation intégré. Outre l'augmentation de la productivité, cela garantit une finition de qualité avec moins de risques de travail pour l'artisan.

Pour ce faire, les menuisiers qualifiés élaborent le projet lors de la phase étude (plans, schémas), se concertent avec le client, puis programment le logiciel de la machine qui découpe automatiquement le bois. Ce procédé a considérablement modifié les méthodes de production des menuisiers.

Auparavant, le bois est d'abord séché dans un séchoir afin d'en extraire l'humidité

dont le taux doit être 10% maximum pour les aménagements intérieurs et 14% pour l'extérieur. Puis, la matière est adaptée à la destination du produit. « Je privilégierai par exemple, un bois dur pour un escalier comme le chêne, le hêtre ou le frêne », explique l'ébéniste.

C'est alors que la phase étude entre en jeu avec la conception du produit ainsi que sa programmation sur le logiciel de pré-découpage automatique. Le bois est ensuite assemblé, brossé (mise en relief), huilé, laqué et/ou teinté.

Un gain de temps conséquent lorsqu'on connaît le délai de livraison de la Menuiserie Dattler, à savoir 2 mois. Elle dispose d'environ 130 clients à l'année, composés essentiellement de particuliers. « Nous sommes contactés via le site internet ou par le bouche à oreilles qui se fait grâce à la qualité de notre travail ». L'entreprise réalise un chiffre d'affaires de 650.000 euros.

Aux dernières nouvelles, la Menuiserie participe au Concours du geste d'or 2014 pour la restauration de la chapelle Saint-Brice d'Oltine. Bonne chance à cet ambassadeur de la défense du patrimoine culturel alsacien.

Sarah Meliani

Contact : Menuiserie Dattler
25 rue des Prés à Feldbach
03 89 25 89 06
www.dattler.fr



UNIQUE DANS LA RÉGION

Le cheval s'invite au travail

Une activité insolite propice à la cohésion de votre équipe
Séminaires à la carte selon vos besoins

Centre équestre : cours tous niveaux, stages, équithérapie
36 rue de la Montée, Flaxlanden
06 08 11 81 88 / 06 80 59 32 02 • contact@poneyetcie.net
www.amae-asso.fr • www.club-poneyetcie.com



Menuiserie Schmerber, la tradition du bois depuis 4 générations

Créée à Froeningue en 1945 par Roland Schmerber, la menuiserie est désormais installée à Saint-Bernard depuis 1968. Gérée par le petit-fils, Claude Schmerber, l'entreprise dispose d'une équipe de passionnés. Focus sur cette entreprise familiale depuis 4 générations.

Epaulé par son épouse, Claude Schmerber est à la tête d'une équipe de 5 personnes (3 menuisiers et 2 apprentis). Forte de son expérience, la réputation de cette menuiserie n'est plus à faire.

Menuiserie Schmerber, maître artisan menuisier et expert de l'isolation

« Nous sommes agences d'intérieur et d'extérieur en proposant un service et des produits sur-mesure à chacun de nos clients. Nous ne disposons pas de catalogues préétablis », déclare le chef d'entreprise qui conçoit également des plafonds originaux et uniques avec plusieurs types de bois.

Pour ce faire, Claude Schmerber s'occupe de la partie création à l'aide d'un de ses salariés auxquels il délègue la réalisation du produit final



dans les cas où il ne le conçoit pas lui-même. Les conceptions sont très variées et comprennent des escaliers, des fenêtres, du parquet... A l'écoute de sa clientèle, le menuisier n'hésite pas à la conseiller et à établir un réel climat de confiance. Le bouche à oreilles lui a d'ailleurs permis de réaliser des chantiers jusque dans le Sud de la France et la Normandie.

En plus de cette activité, Menuiserie Schmerber dispose également d'un service d'isolation. Précurseur sur le marché de l'isolation, la menuiserie propose depuis 1968 des travaux d'isolation de combles par insufflation de ouate de cellulose ou de laine de bois.

Ainsi, la consommation d'énergie n'est pas un domaine nouveau pour cette menuiserie en phase avec son époque. Elle est notamment équipée d'une broyeuse à déchets de bois qui lui permet de recycler directement ses chutes de bois en briquettes à chauffer.

Menuiserie Schmerber en phase avec le marché

Selon Claude Schmerber, « les placards coulissants et les armoires murales se placent très bien par rapport à la concurrence des grandes surfaces de distribution. » Il explique : « En tant que menuisier traditionnel, nous répondons sur-mesure aux besoins du client qui ne trouve pas toujours ce qu'il souhaite en magasin. »

La menuiserie Schmerber a fait des placards une spécialité à part entière. « Je confectionne mes placards souvent en bois de frêne, car c'est un bois abondant qui se laisse teinter facilement. Cela permet d'obtenir un style contemporain comme traditionnel où le veinage (aspect décoratif) ressort bien », précise-t-il.



Claude Schmerber

Et bien que la constance du travail ait évolué, la menuiserie a su s'y adapter en s'approvisionnant au coût par coût et non plus par d'importantes quantités de stock de matières premières. L'essentiel étant la qualité du travail qui permet à terme de fidéliser la clientèle. Car, selon Claude Schmerber, « ce n'est pas une simple livraison de matière mais une relation humaine qui laisse place à la conception. »

S.M.

■ **Contact :** Menuiserie Schmerber
11 rue Eglise à Saint-Bernard
03 89 25 43 99
www.menuiserie-schmerber.fr

AJM Agencements, la menuiserie spécialiste des placards en tout genre

Créée en 2005, AJM Agencements est une menuiserie installée à Tagolsheim. Jean-Michel Nickler gère seule cette entreprise qui propose des aménagements d'intérieurs divers dont les placards ont fait sa réputation.

AJM Agencements propose une offre de produits variés qui s'échelonne du moyen au haut de gamme. La diversité de ses fournitures en bois, son savoir-faire et la qualité sur-mesure garantissent la pérennité de cette menuiserie.

Un socle d'activité basé sur la fabrication de placards

« Je fabrique des placards en tout genre : mélaminé (panneaux de particules revêtus d'un décor), en verre laqué ou en aluminium. Cette activité constitue 70% de mon chiffre d'affaire. Le reste de mon activité se consacre à tous types d'agencements intérieurs (parquets, escaliers), au mobilier (portes d'intérieur, armoires murales), à l'achat-vente et



la pose de salle de bains », déclare Jean-Michel Nickler.

Pour ce faire AJM Agencements passe commande auprès de ses fournisseurs qui lui livrent des plaques en bois déjà peintes, laquées ou vernies selon la demande du client. Le menuisier s'approvisionne également de panneaux en revêtements cuir pour confectionner des façades coulissantes qui serviront par exemple à des armoires.

L'atelier dispose de 3 perceuses et d'une plaqueuse de champs afin de couvrir les contours des plaques de bois. Jean-Michel Nickler vient également d'acquiescer une scie circulaire sur table subventionnée par le Conseil général et l'OCM (Opération Collective de Modernisation) qui soutient l'activité artisanale et le commerce de proximité en zone rurale.

Une qualité au service de la fidélisation client

AJM Agencements dispose d'une clientèle locale et fidèle entre Guebwiller, Saint-Louis et Ferrette. Elle réalise un retour sur devis de 50% ce qui lui permet une production satisfaisante lorsque la concurrence est composée de grands distributeurs de mobiliers en kits et rangements de tous types.

« Il n'y a rien de mieux que le bouche à oreilles. C'est pour cela que l'on essaie de faire au mieux pour satisfaire le client afin de le fidéliser et d'en gagner de nouveaux. Aujourd'hui, il y a toujours un deuxième ou un troisième projet qui voit le jour après le premier », explique le menuisier qui essaie



Jean-Michel Nickler

de fournir ses commandes le plus rapidement possible (4 semaines pour des placards).

Une productivité à toute épreuve pour AJM Agencements présent chaque année à l'Expo Habitat de Waldighoffen.

S.M.

■ **Contact :** AJM Agencements
Rue de l'Industrie, Zone artisanale B à Tagolsheim
03 89 07 00 89
www.ajm-agencements.fr

Pol'Etamine, de la formation continue et des formations diplômantes

La nouvelle filiale de Marie Pire dispense, en entreprise ou dans ses locaux rénovés, des formations dans de nombreux domaines, avec une spécialité dans le secteur médico-social et sanitaire. Elle offre également une large palette de compétences dans le domaine de l'entreprise. Pol'Etamine connaît un début d'activité prometteur sous la houlette de sa Directrice Francine Ettwiller, qui en assure la stratégie et la partie commerciale.

Le calendrier d'automne de Pol'Etamine montre la diversité des formations qui seront dispensées à des professionnels dans les mois qui viennent : au programme, des thématiques ciblées comme la manutention des personnes, les comportements psychiatriques dans le handicap ou de la personne âgée, les bonnes pratiques de la blanchisserie, tout comme des formations transversales comme la communication en équipe, l'amélioration continue, le management, la gestion des conflits, la prévention de l'épuisement professionnel, réussir la relation client... : « Nos formations, étant donnée l'activité de notre association, sont naturellement orientées vers nos propres besoins et la prise en charge de la personne en général, handicapée, âgée ou en difficultés. Ceci répond aussi à une forte demande extérieure de formations pour l'obtention de diplômes comme le DEAVS par exemple (Diplôme d'État d'auxiliaire de vie sociale) ».

En effet, les Maisons de retraite, Ehpad et les associations d'aide à domicile ont besoin de nombreuses compétences pour répondre au bien-être de la personne prise en charge. Pol'Etamine avec son équipe de consultants, accompagnent les professionnels dans leur démarche de prise en charge des personnes comme prendre en charge des personnes atteintes, d'autisme, l'accompagnement des familles mais aussi l'animation d'ateliers... « Nous sommes souvent les premiers à être confrontés à toutes les populations en difficulté, morale, physique ou sociale. Et nous

pouvons apporter une réponse aux professionnels qui, font face aux mêmes situations », explique la Directrice, qui ajoute : « Mais nos propositions, même si elles font partie intégrante de la "bienveillance", vont au-delà de la demande propre au secteur médico-social ».

Une offre sur mesure pour les entreprises

En effet, Pol'Etamine travaille avec quelque 60 consultants tous domaines confondus, mais également avec des organismes de formation partenaires, ce qui lui permet d'élargir ses propositions à tous les domaines de l'entreprise : ressources humaines, management, marketing, commercial, les langues... « la communication, le management, la qualité sont des domaines qui concernent toutes les entreprises. Nous adaptons notre offre au besoin précis du client, en nous associant avec des partenaires le cas échéant ». Formation en entreprise ou dans ses locaux clairs et spacieux, tout est possible selon l'entreprise cliente, qu'elle soit du Nord Franche-Comté ou de la moitié sud de l'Alsace. « Nous avons fait le choix de privilégier les relations de proximité avec nos clients. En effet, pour nous la satisfaction du client est au centre du dispositif. Comprendre leurs besoins, les accompagner par une démarche personnalisée, évaluer avec eux la qualité des formations en toute transparence nous permet de tisser des liens de confiance et de les fidéliser », conclut cette professionnelle de la formation qui



Francine Ettwiller

visait un haut niveau de qualité, depuis l'accueil des personnes jusqu'au suivi de la prestation.

Locaux disponibles à la location

Les locaux de Pol'Etamine, soit 6 salles pouvant accueillir de 8 à 30 personnes, sont ouverts à la location pour tous les organismes ou entreprises qui souhaitent y organiser séminaires ou réunions, dans la limite des créneaux disponibles. Et bientôt, des conférences seront organisées par

Pol'Etamine, sur des sujets d'actualité destinés aux professionnels de nos secteurs d'activité, mais aussi aux familles associées et le grand public selon les thèmes.

Béatrice Fauroux

■ **Contact :** Pol'Etamine Formations et Echanges
Quartier Plessier à Altkirch
03 89 07 38 20
contact@poletamine-formation.fr



Salle consacrée à des formations du secteur médico-social



Les salles sont toutes disponibles à la location



Au Big Truck, le traiteur itinérant de "HomeBurger"

A la base nord-américain, le concept appelé "food truck" est arrivé en France en 2011. Passionné de cuisine et entrepreneur dans l'âme, Jules Ispa a lancé en juin 2014 son service traiteur surfant sur cette nouvelle mode. Focus sur cette restauration haut de gamme d'un nouveau genre.

« Avec mon associé, Cédric André, nous avons acheté cette caravane américaine de 1969 (une Airstream) en provenance de Los Angeles via un revendeur à Lyon. Suite à cette acquisition, nous avons restauré l'extérieur et aménagé l'intérieur en véritable cuisine de professionnels », déclare le jeune chef d'entreprise.

Au Big Truck, un traiteur tendance

« Tous nos produits ont été sélectionnés pour leur qualité et leur proximité pour fournir à nos clients un burger travaillé et haut de gamme. Le pain provient d'un artisan boulanger, les légumes sont fournis par M. Gasser, maraîcher à Waldighoffen et la viande, que nous hachons nous-même, est certifiée d'origine France », explique Jules Ispa.

Au Big Truck propose également un service traiteur plus vaste grâce à leur offre de salades,

verrines et tapas... Il ajoute : « Nous nous adaptons à la demande du client tout en gardant notre spécialité : le burger haut de gamme. »

Au Big Truck, le hamburger mobile

La véritable force de cette caravane sixties est évidemment sa mobilité à toute épreuve qui lui garantit une meilleure réactivité et une flexibilité face aux besoins de sa clientèle. Au Big Truck se destine aux particuliers désirant passer un bon moment entre amis ou aux entreprises et collectivités qui souhaitent organiser un événement.

L'objectif est désormais de diversifier sa clientèle qui peut également louer leur Airstream de 1969 dans le cadre d'un lancement de produit ou de shooting photos ou vidéos. Si vous désirez en savoir plus, rendez-vous sur leur page facebook



ou à la Messe Plaza Culinaria de Freiburg où ils seront présents à la mi-novembre.

S.M.

■ **Contact :** Jules Ispa
06 85 17 09 91
www.aubigtruck.fr

Des tableaux de légumes

Véronique Werner a accepté d'inaugurer cette nouvelle rubrique consacrée aux producteurs d'Alsace, en présentant son travail autour de fruits et légumes "transcendés".

En effet l'artiste plasticienne de Spechbach-le-Haut collectionne les objets récupérés, notamment la vaisselle en faïence, pour en faire des tableaux décoratifs inspirés. Actuellement, elle est en pleine période de "récolte" de légumes ou de fruits en faïence chinés avec passion. Ses productions sont à découvrir dans la superbe maison ronde qu'elle partage avec l'artiste Yves Carrey.

● **Contact :** Véronique Werner
34 rue de Galtingue à Spechbach-le-Haut
06 87 45 54 02 - www.vero-werner.fr



Rejoignez-nous sur
Facebook

et retrouvez tous nos articles sur les producteurs alsaciens de denrées alimentaires de qualité ainsi que leurs coordonnées.

Les-bonnes-adresses-du-circuit-court-en-Alsace

Riche de 500 ruches

La famille Riche à Traubach le Bas exploite environ 500 ruches d'abeilles en Sud-Alsace et Territoire de Belfort. Elle commercialise dans ses points de vente 6 miels différents et des gâteaux, bonbons et bougies fabriqués à partir de ses produits. Le mérite en revient à Matthieu, qui est tombé dans une ruche quand il était petit...

« A l'âge de 10 ans, j'ai eu ma première ruche », explique Matthieu qui a toujours aimé la vie des abeilles. Ebéniste de formation, il a décidé en 2000 de s'occuper uniquement du rucher amateur de son père. En 14 ans, ce rucher est devenu une véritable entreprise agricole dont il s'occupe seul et avec passion, ses parents et son épouse s'occupant des bâtiments et de la vente. « Avec 500 ruches, je suis aux taquets. Je pense rester à ce niveau d'exploitation qui me convient et faire vivre ma famille ».

4 ruches / m² en Alsace

La chance de cette activité, c'est que le produit n'a pas de date de péremption : le miel se conserve durant des années et en cas de bonne récolte, la famille Riche peut revendre son miel en supermarchés par exemple, ou stocker des pots. Sa fragilité, ce sont les aléas de la météo et de la vie moderne (pollutions, etc.) qui rendent

les récoltes de miel très aléatoires. « En France, la production de miel diminue d'année en année. En 2014, le pays produira environ 12.000 tonnes de miel contre environ 18.000 en 2013, alors que le besoin est de 40.000 ». Les miels manquants sont donc importés (parfois même de Chine), et certains ont perdu via la pasteurisation tout ce qui fait leur richesse. « Le miel est un produit vivant et sain, il faut l'acheter chez les producteurs ». En Alsace, 2.000 amateurs et 20 professionnels fabriquent du miel, ce qui représente 4 ruches par m².

« 4 km de vol d'abeille pour 1 gramme de miel ! »

Les abeilles sont travailleuses : elles pollinisent les arbres et produisent le miel. Cette année, on leur doit les belles récoltes de mirabelles dans la région. Matthieu Riche les met en hivernage en ce mois de septembre, sur les lieux

de production des miels de printemps - surtout de l'acacia - à raison de 48 ruches par site. Mi-juin, il les transportera sur les sites de production des miels d'été (tilleuls, châtaigniers). A ces deux transhumances par an, il ajoute la production de ruchettes d'élevage avec des reines non fécondées, et qu'il déménage dans le midi de la France de fin octobre à fin mars. « Je ne déplore aucune perte de ruches, mais le rendement est assez faible : de 18 à 19 kg par ruche. Le miel est un produit précieux, les abeilles font 4 km pour produire un seul petit gramme ! », conclut cet apiculteur heureux.

B.F.

Apiculteur Riche, deux magasins avec tous les miels, pains d'épices, gâteaux, bonbons... Tous les produits sont issus du miel produit par la famille Riche.

● **Magasin :** 6 rue Principale à Traubach-le-Bas
03 89 07 25 81



Matthieu Riche

● La maison de l'abeille et du Pain d'épices
Grand Ballon (au bord de la route des crêtes),
03 89 62 94 59

Vente aux Journées d'Octobre, aux Marchés de Noël de Thann et de Décathlon-Wittenheim



Recherche de la reine



Les ruchettes



La miellerie



Le magasin de Traubach

Pisciculture Kohler, 4^{ème} génération

L'entreprise piscicole dirigée par Jean-Baptiste traite quelque 120 tonnes de poissons par an. Son activité se partage entre la production le négoce de poissons d'eau douce. Elle répond notamment à l'importante demande de carpes transformées pour les restaurants de la région, en particulier le long de la Route de la Carpe Frite.

La pisciculture Kohler couvre les besoins des deux-tiers des restaurants situés le long de la Route de la Carpe Frite. Pour répondre à la demande, l'entreprise achète des carpes vivantes à des éleveurs dûment sélectionnés en France ou en Allemagne. « Il est impossible de produire autant de carpes, alors nous les commandons à des partenaires fiables et fidèles, pour certains depuis 30 ans ». Les carpes âgées de 3 ans passent environ 8 jours dans des bassins de dégorgeement alimentés avec de l'eau de source, et sont ensuite transformées en darnes ou filets en laboratoire,

avant livraison aux clients, restaurants ou organisateurs de fêtes locales.

L'un des derniers éleveurs

Par ailleurs, la pisciculture Kohler est l'un des derniers éleveurs de la région. Elle produit des poissons sur quelque 80 hectares d'étang, loués ou en propre, en Sud-Alsace et dans le Territoire de Belfort. Carpes, brochets, tanches, sandres, gardons et perches sont vendus notamment à des sociétés de pêche. Cette activité est en croissance pour suivre la demande en poissons vivants et

de qualité. L'entreprise travaille souvent 7 jours sur 7 pour répondre à toute demande, grande ou petite, « à partir de la carpe à l'unité ! », précise Jean-Baptiste qui tient à la qualité et à la disponibilité du service à la clientèle.

B.F.

● **Contact :** Pisciculture Kohler
25 rue Principale à Friesen
03 89 25 62 32



Etang de 15 hectares à Lepuix-Neuf (90), à quelques km de Friesen, exploité depuis 2 ans.



Bassins de dégorgeement pour les carpes



Laboratoire de transformation



Jean-Baptiste Kohler

Altkirch Construction, nouvelle ère pour l'entreprise

La reprise de l'entreprise Broglé BTP a eu lieu au cœur de l'été, le 25 juillet dernier, après un suspense de plus d'un an lié aux difficultés financières de la société et la procédure juridique qui a suivi. Elle se nomme désormais Altkirch Construction, et est dirigée par Samuel Schmidt, qui a fait ses premières armes en tant qu'apprenti dans l'entreprise d'origine en 1997...

D'apprenti chez Broglé BTP en 1997 à patron de l'entreprise Altkirch Construction en 2014, Samuel Schmidt a fait du chemin : après son CAP, il a obtenu un BT puis fait son BTS en alternance, a travaillé notamment chez Mader à Guebwiller, puis est revenu chez Broglé en 2006 pour prendre en charge les appels d'offre. « *Déjà en 2009, j'ai voulu reprendre l'entreprise, mais elle a été vendue. En février 2013 a eu lieu le dépôt de bilan, suite à une forte diminution de la clientèle. Après la période d'observation, le redressement judiciaire et le plan de continuation, j'ai eu la possibilité en février 2014 de monter une offre de rachat, mais je n'avais que deux mois pour le faire...* ». En deux mois, il a fallu boucler un dossier imposant qui fut prêt pour le mois de mai. Pour ce faire, Samuel Schmidt se félicite d'avoir choisi le cabinet KPMG au Parc des Collines à Mulhouse pour l'accompagner dans le montage de l'offre. « *En deux mois, nous avons constitué un dossier financier de 70 pages, complet et surtout réaliste. Pour moi, il était essentiel d'être sincère et de montrer pourquoi et à quelles conditions il était possible de reprendre l'entreprise* ».

Une équipe et un métier préservés

Selon Samuel Schmidt, la reprise était possible parce que plusieurs conditions de fond étaient remplies pour que l'entreprise puisse continuer : « *Tout d'abord, le personnel est de qualité, avec d'excellents maçons traditionnels. Il en va de même pour le matériel, totalement adapté à l'activité et qui est performant, avec deux nouveaux camions-grue notamment, dont j'ai repris le crédit. Le carnet de commandes en gros-œuvre et bétonnage était loin d'être vide, et l'entreprise a la qualification Qualibat qui lui permet de répondre aux marchés publics* ». Compte tenu de tous ces atouts, créer une entreprise dans le domaine du BTP lui aurait fait perdre beaucoup de temps, estime Samuel Schmidt, et l'arrêt de l'entreprise aurait constitué un véritable gâchis. C'est donc avec beaucoup d'énergie – et des emprunts bancaires, dont un prêt à taux zéro – qu'il a redémarré l'activité cet été, en ayant pris... un seul jour de congé.

Terminer les chantiers en cours

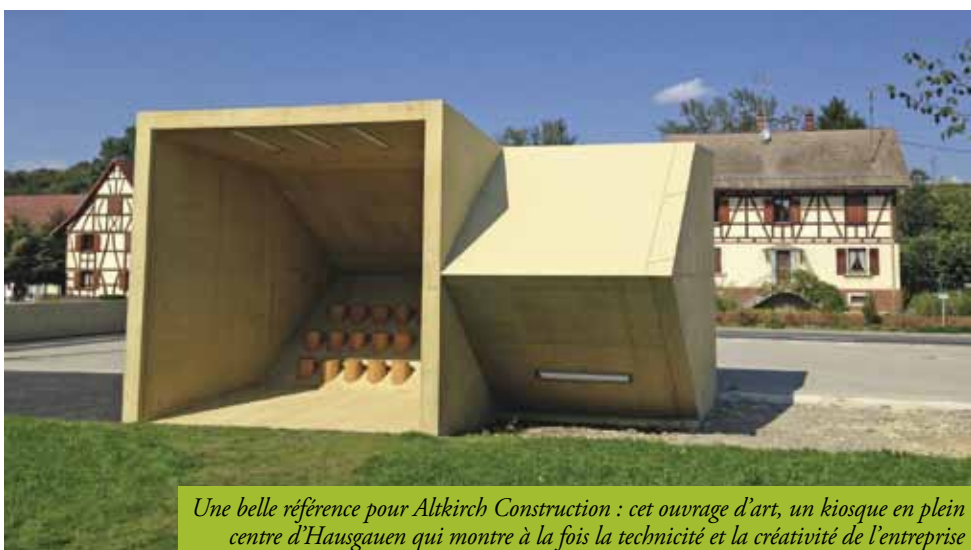
Avec une équipe de 13 personnes alors que l'entreprise en a compté jusqu'à 36 avant le



Samuel Schmidt (en polo blanc) et ses coéquipiers
Camion porteur 8x4 équipé d'une grue de 15 mètres avec une portée d'une tonne en haut de flèche. Ce camion totalement télécommandé assure une mobilité sur les chantiers, contrairement à la grue fixe.



Le site de l'entreprise, proche des axes de circulation



Une belle référence pour Altkirch Construction : cet ouvrage d'art, un kiosque en plein centre d'Hausgauen qui montre à la fois la technicité et la créativité de l'entreprise

redressement, le jeune dirigeant de 32 ans s'est donné pour objectif prioritaire de terminer tous les chantiers en cours, dont celui de la mairie (et salle communale) de Mortzwiller ou encore celle de Walheim. « *Heureusement, les partenaires avec lesquels je travaille me connaissent et me font confiance* ». Son second objectif est de diversifier la clientèle industrielle pour laquelle l'entreprise peut construire, rénover ou entretenir des bâtiments. Enfin, Altkirch Construction souhaite reconquérir la clientèle des particuliers, qui a diminué lors des difficultés de l'entreprise. « *Je suis fier d'avoir préservé un savoir-faire dans une*

conjoncture difficile, et d'avoir gagné la confiance de toute une équipe dont je me souviendrai toujours du sourire lors de la reprise de l'activité le 28 juillet », conclut le jeune dirigeant qui démontre une persévérance qui veut désormais mettre au service de ses clients.

B.F.

Contact : Altkirch Construction
64 av. du 8^{ème} Régiment de Hussards à Altkirch
03 89 40 01 56

LA MAÎTRISE

En partenariat avec
la Sous-Préfecture
d'Altkirch

DES RISQUES ROUTIERS

DIMANCHE 28 SEPTEMBRE 2014

Quartier Plessier - Altkirch de 10h à 18h

" La Sécurité Routière, un Devoir en privé et en entreprise "

- ▶ Position de conduite
- ▶ Freinage d'urgence
- ▶ Formations dédiées dans le Sundgau



BALLADES - BAPTÊMES
en voitures de prestige
ou de collection

organisé par le :

Rotary
Altkirch

10h30 CONFÉRENCE - Châteaueu LFP
pour les dirigeants d'entreprise

- ▶ Sécurisation des véhicules
- ▶ Sécurité des conducteurs
- ▶ Réduction de l'accidentologie
- ▶ Réduction des coûts du Parc automobile
- ▶ Respect des obligations légales

11h et 15h
Désincarcération en live par le SDIS d'Altkirch

POUR VOUS ACCOMPAGNER DANS VOTRE EVOLUTION PROFESSIONNELLE

Découvrez votre Nouveau Catalogue Formation 2014-2015 !

Une offre de plus de 300 stages dans près de 30 domaines de compétences, pour répondre aux besoins d'évolution de vos salariés, en conservant nos valeurs fondamentales :

- Une réponse de **proximité** complète,
- Une capacité à élaborer, pour vous et vos collaborateurs, **des solutions adaptées**,
- Un éventail de stages et parcours permettant aux **TPE, PME-PMI, l'accès à la formation**, dans vos locaux (sur-mesure), ou au GIFOP-CAHR Formation,
- Une **Equipe professionnelle** à vous écoute pour vous conseiller,
- Des **Intervenants expérimentés**,

→ Pour vous assurer une parfaite qualité de service et relever vos défis formation !

Consultez notre site internet ou contactez nos conseillers par mail

Tél. : 03 89 333 535 • 03 89 333 545
www.gifop.fr • www.cahr-formation.com
info@gifop.fr • info@cahr-formation.com

GIFOP CAHR Formation
CCI SUD ALSACE
MULHOUSE

Daniel Beaujon Ingénierie, le compositeur de l'industrie

Créée en 1995 par Daniel Beaujon, l'entreprise est installée à Altkirch. Elle propose des solutions pour gérer les flux vibratoires et acoustiques qui occasionnent une certaine souffrance au travail. Découverte de cette entreprise qui composent les meilleures tonalités en faveur des employés du secteur secondaire.

« DBI est géré par mon père et moi-même et emploie 3 ingénieurs et un technicien de mesure spécialisés dans la mécanique, l'automatisme et le traitement du signal. Nous intervenons à 90% sur les phénomènes sonores en industrie (pharmaceutique, automobile, agro-alimentaire) en alliant la vibration et l'acoustique, contrairement à nos concurrents », déclare Laurent Beaujon.

L'entreprise intervient également pour les collectivités (salle de musique, école) mais ne se destine pas au bruit architectural, comme pour les théâtres et salles de concerts, qui serait une « approche du bruit plus artistique », selon lui.

DBI, l'alliance de l'acoustique et de la vibration

DBI allie systématiquement les phénomènes vibratoires et acoustiques, car selon Laurent Beaujon, ingénieur de formation, l'un ne va pas sans l'autre. L'alliance de ces deux phénomènes confère une valeur ajoutée certaine au métier, car elle pallie aux problèmes sonores à la source.

Pour ce faire, DBI identifie et quantifie le bruit à l'aide d'outils spécialisés (analyseur en

sonométrie, accéléromètre vibratoire...) afin de concevoir une carte de bruit. Suite à ce premier constat, le bureau d'étude fournit des audits d'amélioration en proposant des solutions concrètes pour la mise en œuvre des travaux à réaliser.

« Un exemple du fondement de notre prestation a été la nouvelle réglementation qui protège les travailleurs sur les normes sonores. Depuis peu, nous avons étendu les services de notre bureau d'étude à la réalisation de nos solutions comme la mise en place de couplages vibratoires (ex : socle posé sous une machine). Cela permet de couper le transfert vibratoire et amoindrir considérablement le bruit qui se propage d'un point de vue aérien et solarien », explique le co-gérant.

La santé des travailleurs, un marché en développement

DBI intervient aujourd'hui auprès d'importantes firmes multinationales, telles que Dupont de Nemours, Mars alimentaire ou encore Total et Faurecia. L'entreprise est également sous-traitante en Recherche et Développement pour la marque de chauffage électrique Atlantic.

La hausse des réglementations en faveur des salariés a bénéficié à DBI qui a pu développer ses interventions et fidéliser une clientèle qui n'existait pas encore. En témoigne le groupe Bigard avec lequel DBI travaille en faveur de la santé des travailleurs. Le bureau d'études identifie les postes les plus sensibles afin de proposer des solutions de réorganisation professionnelle. « Nous apportons une solution complémentaire à la médecine du travail qui ne fait que constater les problèmes », précise Laurent Beaujon.



Laurent Beaujon

Ainsi, les nouvelles normes mise en place et le caractère multi-panel de son offre de services garantit à DBI une certaine stabilité. Laurent Beaujon souhaite désormais s'étendre à l'international, notamment en Allemagne et en Suisse.

S.M.

■ **Contact :** DBI, Daniel Beaujon Ingénierie
3 Place de la Réunion à Altkirch
03 89 08 95 75
www.dbi.fr

Réglementation

Le salarié ne doit pas être exposé à plus de 85 dB* sur 8 heures

Lorsqu'on augmente de 2 le nombre d'équipements, le dB n'augmente que de 3.

Exemple : 1 machine = 85 dB - 2 machines = 88 dB

*dB = décibel

Cocental, une entreprise centenaire

Créée par un carspachois à la fin du XIX^{ème} siècle, l'entreprise a plus de 100 ans d'ancienneté. Forte d'une équipe de 30 personnes, Cocental faisait partie des mines de potasses d'Alsace pour être cédée au groupe Endel (filiale de Suez) et enfin reprise en 2007 par la famille Rein, père et fils. Immersion dans l'univers complexe de l'industrie mécanique.

« J'ai repris l'entreprise avec mon père le 1er septembre 2007. Nous sommes désormais les uniques actionnaires. Notre équipe est composée de 30 personnes hautement qualifiées entre le bureau d'étude, le lancement, l'administratif et la production, qui emploie des techniciens polyvalents et spécialisés chacun dans un domaine », déclare Thomas Rein.

Cocental, fournisseur d'équipements miniers

L'entreprise conçoit et produit des équipements miniers souterrains grâce à sa solide compétence en ingénierie mécanique via plusieurs phases qui comprennent l'étude, la conception, le lancement et enfin le développement.

Cocental réalise également différentes pièces unitaires complexes en chaudronnerie et mécano-soudure. Une petite série de machines est d'ailleurs vendue à Aramine (Groupe Melkonian, leader des engins et pièces détachées pour la production minière souterraine) présent dans 70 pays à travers le monde.

« Ces deux offres de produits sont certes différentes mais complémentaires, puisque la production de

machines se fait à l'aide de nos propres pièces », explique le directeur. Une offre sur mesure, à la demande du client et unitaire, s'il le faut, tels sont les atouts de Cocental qui livre ses équipements dans un délai de 6 à 12 mois. L'entreprise s'est d'ailleurs élargie aux Travaux Publics, bien que la sidérurgie reste son cœur de métier.

En effet, « nos solutions techniques sont adaptables à d'autres activités. Par extension, nous nous sommes donc développés dans les T.P. Nous devons d'ailleurs livrer, pour la fin novembre, deux équipements de retournement de camion pour le chantier de la ligne TGV Tour-Bordeaux réalisée par Vinci Park », précise-t-il.

Une industrie mécanique où l'union fait la force

Certifié ISO 9001 en juillet 2013, Cocental a rejoint, il y a un an à peine, un groupe à taille humaine nommé Ergodéveloppement et installé à Pulversheim.

« En période de croissance, il est plus simple et peut-être plus profitable de travailler sans partenariats. Mais aujourd'hui, la mutualisation des moyens permet d'assurer une certaine pérennité à



Thomas Rein

l'entreprise via l'échange de compétences. Nous leur apportons notre savoir-faire et en échange ils nous commercialisent », explique le directeur.

L'objectif est désormais de poursuivre cette stratégie de développement grâce à la technicité et l'offre sur-mesure de l'entreprise. En plus de l'hexagone, Cocental est présent à l'international via la livraison de machines sur une mine d'uranium au Niger pour une filiale du groupe Areva.

S.M.

■ **Contact :** Cocental
41 rue du gazon à Carspach
03 89 08 92 00
www.cocental.fr

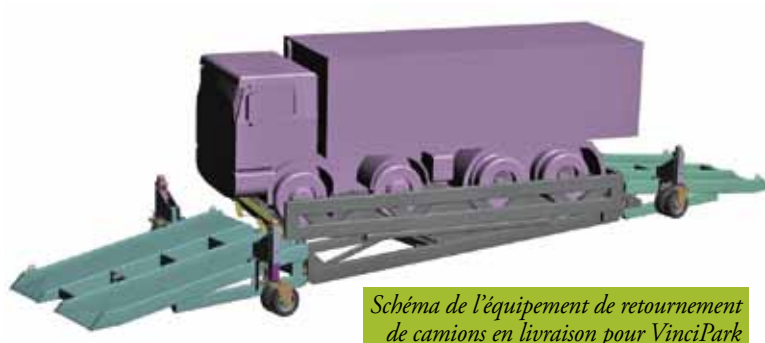


Schéma de l'équipement de retournement de camions en livraison pour VinciPark

Pôle emploi Altkirch au service des entreprises du Sundgau

Créer son espace recrutement

Employeurs à la recherche de candidats, connaissez-vous précisément le profil que vous attendez ? Déposez votre offre sur www.pole-emploi.fr. C'est simple et rapide, vous créez votre espace "recrutement", consultez directement les CV en ligne et faites en quelque sorte "votre marché".

Tester le candidat en entreprise : l'EMTPR

Outre l'aide au recrutement et à l'embauche, Le Pôle Emploi propose un accompagnement moins connu mais souvent utile : l'aide à l'adaptation au

poste de travail, qui permet de s'assurer que les compétences et le savoir-faire du candidat correspondent bien aux critères du poste. Ceci implique l'évaluation en milieu de travail préalable au recrutement (EMTPR). L'EMTPR permet de tester le candidat dans l'entreprise, en situation réelle de travail, pendant une durée pouvant aller jusqu'à 40 heures sur 5 jours. Ce programme peut être suivi d'une formation professionnelle, si nécessaire. Ce service est entièrement gratuit pour les entreprises.

Pôle Emploi Altkirch

30 collaborateurs ont pour mission d'accompagner les demandeurs d'emplois, mais aussi les entreprises dans leur recherche de compétences. En fonction des besoins, Pôle Emploi peut vous conseiller dans la définition du poste à créer, proposer le contrat de travail adapté, voire même conduire les éventuels entretiens en appui. Un conseiller peut se charger de présélectionner les candidats suivant les critères définis. Enfin, Pôle Emploi vous informe sur les dispositifs d'aides à l'embauche qui existent et vous accompagne dans leur mise en place.

L'agence dispose d'un service dédié aux entreprises sundgauviennes.

Il suffit de se rendre à l'agence au Quartier Plessier ou de contacter un conseiller au 03 89 08 39 11.

■ **Contact** : Agence Pôle Emploi d'Altkirch
Rudy Tichy Directeur de l'agence
Service "Entreprise" - 03 89 08 39 11
www.pole-emploi.fr

En plus des services décrits ci-dessus, l'agence Pôle emploi d'Altkirch peut mettre à disposition des entreprises une salle (pouvant accueillir 20 personnes) ainsi que des bureaux pour vos entretiens de recrutement.

Pôle Emploi : un partenaire indispensable

Valérie Oberdorf de la société Viadom :

« Le recours à Pôle Emploi est indispensable, d'autant plus que notre groupe recrute près de 1000 personnes par an, sur l'ensemble du territoire ! Toutes nos offres sont systématiquement déposées sur le site internet de Pôle Emploi. La mise en place est simple et les retours sont dans l'ensemble satisfaisants. En cas de difficultés de recrutement, les conseillers Pôle Emploi accompagnent l'entreprise et proposent des solutions sur mesure.

Nous avons récemment pu recevoir 7 demandeurs d'emplois dans les locaux de l'agence Pôle emploi d'Altkirch afin de leur présenter notre société ainsi que les particularités des postes à pourvoir et les informer du processus de recrutement envisagé ».

■ Viadom

Service à domicile
(coiffure, esthétique,
jardinage, ménage, etc.)
Parc des Collines, Mulhouse
www.viadom-services.com



Matinée de l'alternance

Mercredi 24 Septembre de 9h à 13h

Cette matinée s'adresse à tous les jeunes de 15 à 25 ans à la recherche d'information, d'orientation, de formation, ou d'une solution pour la rentrée 2014/2015. Elle permet donc aux jeunes et à leurs parents de rencontrer sur un même lieu des spécialistes de l'orientation et de la formation, d'obtenir les coordonnées des entreprises proposant des contrats d'apprentissage ou de professionnalisation, de s'inscrire auprès des organismes de formation.

Seront présents des conseillers du Centre d'Information et d'Orientation, Mission Locale, Pôle emploi, les Chambres Consulaires, des organismes de formation : Homnéo Social & Santé, Irfa Est, Greta Haute-Alsace... les développeurs de l'apprentissage.

Entrée libre.

■ **Lieu** : Maison de l'Emploi et de la Formation
Quartier Plessier, Bât.3
39 av. du 8ème Régiment de Hussards, Altkirch
03 89 89 00 10



BGE Alsace : sensibiliser le public à la création d'entreprise

BGE Alsace est un dispositif d'accompagnement destiné à favoriser la création d'entreprise pour toute personne ayant une idée, une envie ou un projet de création ou de reprise d'entreprise. Dans le cadre de ses missions d'accompagnement, BGE Alsace propose une opération d'information, de conseil et de mise en relation entre professionnels et porteurs de projet de création ou reprise d'entreprise.

L'opération se déroulera sur l'automne 2014 en trois temps :

- En octobre, les conseillers BGE Alsace sillonneront les routes d'Alsace, et précisément celles du Sundgau, à bord du "bus de la création", aménagé spécialement pour recevoir et orienter au mieux les porteurs de projets,

- Courant novembre, des ateliers thématiques seront proposés pour aider à la compréhension et à la préparation d'un projet entrepreneurial,
- Mi-décembre, une convention d'affaires réunissant des experts en création d'entreprises (conseillers, expert-comptables, banquiers...) sera organisée sous la forme d'un speed meeting pour permettre aux candidats de rencontrer les partenaires-clé dans la réalisation de leur projet.

À propos de BGE Alsace

BGE Alsace, créée en mars 2012, accueille, accompagne et suit les créateurs/repreneurs d'entreprise sur les domaines suivants :

- Réaliser l'étude de marché
- Etudier la faisabilité économique et le prévisionnel
- Choisir son statut juridique,
- Mobiliser les aides financières,
- Simplifier les démarches relatives à l'installation.

■ **Pour tout renseignement** : www.facebook.com/bge.alsace
03 67 10 31 59 - contact@bge-alsace.org



Le réseau : Un outil incontournable et gagnant pour l'entreprise

Pour vous aider à faire du "réseautage" un outil efficace de développement de votre activité, la Chambre de Métiers d'Alsace invite les responsables d'entreprise à une rencontre sur le sujet :

Comment et pourquoi créer son réseau professionnel ?

Jeudi 18 septembre 2014 à 19h30
Antenne du Conseil Général du Haut-Rhin, Quartier Plessier à Altkirch

Madame Marie-Paule Spinner, consultante spécialiste en démarches commerciales, présentera :

- comment constituer votre réseau professionnel et l'entretenir,
- les avantages du réseau et ses contreparties,
- comment favoriser autour de vous les contacts utiles au développement de votre entreprise,
- comment accéder à de nouveaux marchés grâce à votre réseau professionnel.

■ Inscription :

par fax : 03 89 46 89 22
ou par mail : mrezzik@cm-alsace.fr
avec vos nom, prénom, raison sociale, adresse, téléphone et courriel.

Un consultant expert dans votre entreprise ?

La CCI de Région Alsace, en collaboration avec la Région et la DIRECCTE Alsace, propose aux PME industrielles de la région de bénéficier - dans le prolongement de l'expertise interne CCI Industrie - de l'appui d'un consultant expert.

Cette méthodologie, sous l'appellation programme ACCOMPétitivité, consiste à faire intervenir un expert dans votre entreprise.

Cette intervention se compose d'un diagnostic et d'un plan d'actions avec au moins un chantier d'amélioration prioritaire à réaliser avec l'appui d'un expert. Des aides financières sont envisageables.

Exemples de thèmes :

- recherche d'une plus grande efficacité de la chaîne de production,
- chasse aux gaspillages dans les processus,
- logistique,
- diversification & développement vers de nouveaux marchés,
- réflexion stratégique,
- focus client,
- qualité.

■ **Contact** : CCI Alsace - Service Industrie
Aurélien Robert
a.robert@alsace.cci.fr
03 89 36 54 95



Retour sur l'Apériscopes du 12 juin à la Boutique-Café, ferme du Schweighof, à l'occasion de la sortie du n°2 du Sundgoscope. Merci à Emilie Juen pour son accueil.

■ www.leschweighof.fr/la-boutique-café/



Dossiers de presse, blogs, newsletters...

Les rédacteurs professionnels du journal



**rédige pour votre entreprise
des textes personnalisés et adaptés à vos cibles
pour une communication efficace.**

Contact : Béatrice Fauroux - 06 03 20 64 76

altkirchimmobilier
confiance & expérience

Jérôme Broglé, votre partenaire local

une famille au service de votre habitat depuis 1936

- immobilier résidentiel
- investissement
- immobilier professionnel
- expertises immobilières

www.altkirch-immo.com 03 89 08 89 08

11 rue jean-jacques henner 68130 altkirch

**Imprimerie
KAUFFMANN**

Le spécialiste de tous vos événements en impression Offset, numérique et signalétique

Brochure **affiche** Adhésif **ENTETE** Carnet **CARTE DE VISITE**
Panneau Tampon *Faire part* Copie-minute Dépliant

8 rue de Belfort | 68130 TAGSDORF | Tél. 03 89 07 80 88 | Fax 03 89 07 89 22
www.imprimerie-kauffmann.eu

Le Sundgoscope



**Agence spécialisée
en conseil éditorial
et relations presse**

Edité par AMP - 06 03 20 64 76
12 rue du 17 Novembre - 68100 Mulhouse - www.agence-mulhouse-presse.fr
N° Siret 529 589 327 00012 - N° ISSN : en cours
Rédactrice en chef : Béatrice Fauroux - bfauroux@agence-mulhouse-presse.fr
Textes et photos : Béatrice Fauroux, Sarah Meliani et Jean-Yves Leroide
Web journal et Apériscopes : Virginie Tanghe, sidelya@live.fr
Graphisme/PAO : Bertrand Riehl, bertrand.riehl@laposte.net
Régie publicitaire : Jérémie Papirer, Eric Marcino
Impression : Imprimerie Kauffmann, Tagsdorf - www.imprimerie-kauffmann.eu
Distribution de ce numéro : Marie Pire